

Poznań, dnia 7 kwietnia 2015 r.

**Dr hab. Tomasz Sójka, prof. UAM**

Katedra Prawa Cywilnego, Handlowego i Ubezpieczeniowego

Wydział Prawa i Administracji

Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu

### **Recenzja**

**rozprawy doktorskiej mgr. Mateusza Drózdza**

**pt.: „Zawarcie umowy w drodze oferty na podstawie Konwencji Narodów**

**Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów”**

#### **1. Ocena struktury pracy, wykorzystanych źródeł i metod badawczych**

Praca składa się ze wstępu, pięciu rozdziałów oraz podsumowania i liczy 217 stron (natomiast z wykazami skrótów, literatury oraz orzecznictwa – 247 stron). Systematykę rozprawy należy ocenić jako poprawną. W pierwszym rozdziale Autor podjął problematykę umowy jako źródła stosunku prywatnoprawnego. W tym zakresie omówione zostały ogólne koncepcje umowy jako czynności prawnej, geneza i definicje umowy sprzedaży, a także zasady i zwyczaje *lex mercatoria* jako podstawy kształtujące jednolite normy kontraktu międzynarodowego. Rozdział drugi został poświęcony ogólnej charakterystyce Konwencji Narodów Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów. Rozdział trzeci ma za przedmiot złożenie oferty na podstawie regulacji normatywnej konwencji wiedeńskiej. Obejmuje również takie kwestie szczegółowe, jak m.in.: pojęcie, treść oraz skuteczność oferty, a także rola wzorców umownych na gruncie konwencji wiedeńskiej. W rozdziale

